

Directeur de la mention
Jean-Christophe STATNIK

Responsables de la formation
M1 : Rénald GUISELIN
M2 : Karima BOUAISS

Gestionnaire de scolarité
Pauline ESCHERICH
m1-ca@iaelille.fr
m2-ca@iaelille.fr

MODALITÉS D'ACCÈS

PUBLIC VISÉ

Les étudiants de Master 2 seront principalement originaires d'une Licence Gestion, Economie et gestion, Economie, DCG, Langues étrangères appliquées, Droit, Administration économique et sociale ou équivalent

PRÉ-REQUIS

Des résultats dans les cursus antérieurs (licence et Bac) montrant la capacité de l'étudiant à poursuivre avec succès un cursus exigeant de master.

RECRUTEMENT

La sélection se fait sur dossier et entretien éventuel après avoir postulé sur e-candidat (plateforme de candidature sur le site iaelille.fr).

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

SECTEURS D'ACTIVITÉS

- Établissements bancaires
- Assurance
- Institutions financières associées au monde de l'entreprise

MÉTIER VISÉS

- Chargé d'Affaires de professionnels
- Chargé d'Affaires entreprises
- Analyste crédit

Une poursuite d'étude en Doctorat de Sciences de Gestion est également possible pour les étudiants issus du Parcours Open Master.

UNIVERSITÉ DE LILLE 2022

Université européenne de référence, reconnue pour l'excellence de sa recherche et de sa formation, l'Université de Lille place l'étudiant au cœur de ses préoccupations pour favoriser son implication et sa réussite. Adossée à une recherche de pointe, son offre de formation est en phase avec les évolutions des mondes socio-économique et socio-professionnel afin de contribuer aux grandes transitions de notre société et préparer chacun, tout au long de sa vie, aux métiers de demain.

Depuis janvier 2022, l'École Nationale Supérieure des Arts et Industries Textiles (ENSAIT), l'École Supérieure de Journalisme de Lille (ESJ Lille), l'École Nationale Supérieure d'Architecture et de Paysage de Lille (ENSAPL), Sciences Po Lille et l'Université de Lille s'engagent, ensemble, dans la construction d'un nouvel établissement public. Attachée au modèle universitaire et à notre territoire, cette nouvelle entité conserve le nom d'Université de Lille. Cet ambitieux projet de service public proposera au plus grand nombre d'étudier, d'innover par l'expérimentation et la recherche, de travailler dans les meilleures conditions au sein d'infrastructures et de campus propices au bien-être et à l'épanouissement de tous.

ÉTUDIER À L'IAE LILLE

Au cœur d'une grande métropole, où il fait bon vivre et étudier et au sein d'une grande université, l'**IAE Lille University School of Management** est née de la volonté de rassembler toutes les forces en enseignement et en recherche dans les disciplines des sciences du management.

Cette **grande école publique de management** se distingue par son impact et son caractère transdisciplinaire sur tout le territoire des Hauts-de-France.

L'IAE Lille University School of Management c'est aujourd'hui...

4000	Etudiants en Formation Initiale Continue Alternance
135	Enseignants-chercheurs
550	Intervenants professionnels
3	Sites : Vieux-Lille Moulins Roubaix

IAE Lille
University School of Management
UNIVERSITÉ DE LILLE - IAE FRANCE
contact@iaelille.fr | www.iaelille.fr

Site Moulins
2, rue de Mulhouse
59024 Lille Cedex
+33 3 20 90 77 02

Document non contractuel

Service Communication IAE Lille | Imprimerie IAE Lille | Décembre 2021

Site
Moulins

MASTER
FINANCE

M1-M2 CA
CHARGÉ D'AFFAIRES



UNIVERSITY
SCHOOL
OF MANAGEMENT
Look beyond

M1	Fi	Finance
M2	AFi	Analyse financière
M2	FD	Finance et droit
M2	MFSI	Management financier et systèmes d'information
M2	BME BP	Banque marché des entreprises et banque privée
M2	FQ	Finance quantitative
M1-M2	FDTE	Finance et de développement des entreprises

M1-M2 CA Chargé d'affaires

M1-M2 GP Gestion de patrimoine

M1-M2 CA CHARGÉ D'AFFAIRES

Le Master Chargé d'affaires est un parcours du Master Finance, dédié aux étudiants en contrat d'apprentissage

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Muni d'une solide formation académique, l'apprenti développe des compétences commerciales et techniques afin de gérer un portefeuille de clients professionnels/entreprises, de formuler des propositions de crédits et de placements aux entrepreneurs tout en construisant un réseau relationnel auprès des acteurs économiques locaux.

Le Master Finance, parcours Chargé d'affaires vise à former de nouveaux collaborateurs rapidement opérationnels sur des postes de Conseillers clientèles de professionnels et de Chargés d'affaires entreprises.

ORGANISATION DE LA FORMATION

La formation est obligatoirement suivie en alternance sur un rythme 15 jours en centre de formation et 15 jours en entreprise.

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

MASTER 1 - CA

Semestre 1

BCC1 : Effectuer des analyses économiques, financières ou comptables à partir d'outils numériques spécialisés

UE 1.1 Les outils numériques
- Usage WRDS & EIKON
- Quantitative methods (usage WRDS)

BCC2 : Évaluer la situation comptable et financière de l'entreprise

UE 2.1 Fondamentale
- Finance d'entreprises-Fondamentaux
- Analyse financière

UE 2.2 Professionnelle
- Développer une approche relationnelle et globale dans une optique gagnant-gagnant
- S'assurer de la satisfaction du client

BCC4 : Insérer la finance dans une compréhension générale de l'entreprise, de son environnement et de leurs évolutions

UE 4.1 Fondamentale
- Anglais des affaires
- Fiscalité des particuliers (IR-ISF) et des entreprises (BIC-IS)

BCC5 : Appréhender les problématiques posées par les clients de la banque

UE 5.1 Professionnelle
- S'approprier l'environnement réglementaire : déontologie, conformité et responsabilité
- Maîtriser les risques opérationnels
- Développer son portefeuille et contribuer à la stratégie de la banque

BCC6 : Valoriser sa formation

UE 6.1 Projet Etudiant
- Conférences
- Relations professionnelles

MASTER 1 -CA

Semestre 2

BCC3 : Proposer des solutions pertinentes et efficaces aux problèmes financiers rencontrés par les agents économiques

UE 2.1 Fondamentale
- Finance d'entreprise – Choix d'investissement
- Gestion Portefeuilles-Actions

UE 2.2 Professionnelle
- Accompagner le client dans ses événements de vie
- Accompagner le client tout au long des opérations commerciales

BCC4 : Insérer la finance dans une compréhension générale de l'entreprise, de son environnement et de leurs évolutions

UE 4.1 Fondamentale
- Préparation TOEIC
UE 4.2 Complémentaire
- Droit de l'immobilier
- Droit de l'assurance et produits d'assurance
- Droit bancaire

BCC6 : Valoriser sa formation

UE 5.1
- Certification AMF
- Conférences

MASTER 2 - CA

Semestre 3

BCC1 : Effectuer des analyses économiques, financières ou comptables à partir d'outils numériques spécialisés

UE 1.1 Les outils numériques
- Introduction VBA
- Big data machine learning

BCC2 : Évaluer la situation comptable et financière de l'entreprise

UE 2.1 Fondamentale
- Evaluation d'entreprise
- Diagnostic financier des établissements de crédit

BCC3 : Proposer des solutions pertinentes et efficaces aux problèmes financiers rencontrés par les agents économiques

UE 3.1 Professionnelle
- Conduire l'entrée en relation et gérer la relation au quotidien
- Exploiter la documentation comptable
- Accompagner le professionnel en lui proposant des solutions personnalisées et adaptées à ses besoins
- Mener un entretien avec un professionnel

BCC4 : Insérer la finance dans une compréhension générale de l'entreprise, de son environnement et de leurs évolutions

UE 4.1 Fondamentale
- Anglais des affaires
- Fondements économiques pour l'activité bancaire
- Fiscalité des produits financiers et des produits immobiliers

BCC6 : Valoriser sa formation

UE 6.1 Projet Etudiant
- Conférences
- Mémoire

MASTER 2 -CA

Semestre 4

BCC2 : Évaluer la situation comptable et financière de l'entreprise

UE 2.1 Professionnelle
- Analyser les risques
- Se positionner sur la conduite à tenir en matière d'engagement

BCC3 : Proposer des solutions pertinentes et efficaces aux problèmes financiers rencontrés par les agents économiques

UE 3.1 Fondamentale
- Gestion de portefeuille – Obligations et dérivé
- Finance d'entreprise – Choix de financement
- Systèmes bancaires et réglementation
- Transmission d'entreprise
- Mesure et Gestion des risques
- Régimes de retraite et épargne du dirigeant

BCC5 : Appréhender les problématiques posées par les clients de la banque

UE 5.1 Professionnelle
- Analyser un portefeuille de clients professionnels
- Définir un plan d'action et organiser la démarche commerciale
- Développer un portefeuille de clients professionnels
- Décision de crédit aux entreprises

BCC6 : Valoriser sa formation

UE 6.1 Projet Etudiant
- Mémoire
- Journée d'accompagnement sur l'examen du bloc 5 pro