

Responsable de la formation

Gestionnaire de formation Florine ROMBOUTS In-moi-pme@iaelille fr

# MODALITÉS D'ACCÈS

### PRÉ-REQUIS

Être titulaire d'un Bac+2 minimum (DUT, BTS, L2). Avoir un bon niveau d'anglais.

#### PIÈCES À JOINDRE AU DOSSIER

Pièces demandées lors de votre candidature en ligne :

- 1. Curriculum vitae détaillé
- 2. Lettre de motivation (attentes, objectifs, expériences récentes)
- 3. Les justificatifs de formation : diplômes, relevés de notes



#### 1ère formation à l'international

Licence universitaire publique en 2011 et 2016

Palmarès des formation à l'international du MOCI

#### 7<sup>ème</sup> dans le classement des meilleures licences

dans la catégorie Eco-Gestion, Commerce et Management spécialité Commerce International

#### Grand prix de la vocation internationale

des Conseillers du Commerce Extérieur de la France de la région Hauts de France

- Sylvian PERRIER, 2016-2017
- Mathieu CUVILLIER, 2017-2018
- Marion DURY, 2018-2019
- Geoffrey CANIAUX, 2020-2021
- Thais METIVIER, 2021-2022
- Emma BENABBOU 2022-2023

# UNIVERSITÉ DE LILLE

Université européenne de référence, reconnue pour l'excellence de sa recherche et de sa formation, l'Université de Lille fait de la réussite étudiante une de ses préoccupations majeures et place l'insertion professionnelle au cœur de son engagement. Adossée à une recherche de pointe, son offre de formation se veut en phase avec les évolutions des mondes socio-économique et socio-professionnel afin de contribuer aux grandes transitions de notre société et préparer chacune et chacun, tout au long de sa vie, aux compétences et métiers de demain.

Composée depuis 2022 de 11 composantes et 4 écoles partenaires : ENSAIT, ENSAPL, ESJ Lille, Sciences Po Lille, l'Université de Lille est un acteur des écosystèmes du territoire par les nombreux partenariats qu'elle noue, au profit de ses étudiants et personnels. Les 6 500 professionnels et intervenants externes qui s'impliquent dans les activités pédagogiques, le développement de chaires et de coopérations pour accompagner les transitions dans toutes leurs formes, sont autant d'exemples de la dynamique engagée.

inspirons demain!



LICENCE PRO MÉTIERS DU COMMERCE

LP MCI PME
MÉTIERS
DU COMMERCE
INTERNATIONAL
EN PME

## **ÉTUDIER** À L'IAE LILLE

École de management de l'Université de Lille et membre du réseau IAE France (38 écoles), l'IAE Lille University School of Management combine les avantages d'une école aux valeurs de l'Université. Elle forme des cadres de haut niveau, rapidement opérationnels et aux carrières évolutives, dans tous les métiers de l'entreprise (management, gestion, audit, contrôle, comptabilité, finance, RH, communication, commerce distribution, achats, marketing.)

Elle accueille chaque année plus de 4000 étudiants en alternance formation initiale ou continue, dans ses parcours de licence, maste ou doctorat. Les savoirs diffusés sont enrichis par la recherche appliquée, en relation avec les entreprises, leurs pratiques et leurs objectifs de gestion. Cette étroite collaboration permet une évolution constante de nos formations et un enrichissemen permanent de nos compétences.

look beyond



IAE Lille University school of management UNIVERSITÉ DE LILLE - IAE FRANCE www.iaelille.fr | contact@iaelille.fr

Site Vieux-Lille (Siège) 104, avenue du Peuple Belge 59043 Lille Cedex +33 3 20 12 34 50









LP MOE Management opérationnel des entreprises

LP MPE Management de projets événementiels

**LP DistriSup** Management et gestion de rayon

LP MCI PME Métiers du commerce international en PME



# **LP MCI PME**MÉTIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL **FN PMF**

La licence professionnelle a été créée pour répondre à un besoin des entreprises de la région. Elle vise à former des spécialistes capables de construire, mettre en oeuvre et développer les échanges internationaux.

Les enseignements mettent l'accent sur les PME pour mieux comprendre ce que leur gestion a de spécifique, les leviers et les obstacles à l'internationalisation de leurs activités et les caractéristiques de leur organisation, l'internationalisation de la gestion pour identifier le poids des dimensions culturelles, des contingences juridiques et politiques dans le développement et la négociation export/import.

La mission commerciale internationale constitue le pivot de la formation. Les étudiants sont en situation d'immersion complète à l'étranger et mettent en oeuvre l'ensemble des enseignements dispensés pendant l'année. Leur objectif : mettre leurs compétences au service de l'entreprise qu'ils représentent afin de l'aider à se développer dans ce pays ou y appuyer sa présence.

La majorité des cours est en anglais.

#### **OBJECTIFS DF LA FORMATION**

La licence professionnelle MCI PME vise à former des spécialistes capables de construire, mettre en oeuvre et développer les échanges internationaux des PME européennes.

Ces futurs professionnels ont pour mission de développer les achats et les ventes de biens ou de services proposés par les entreprises et d'assurer le développement international, la gestion administrative et opérationnelle des dossiers import-export, de participer à la mise en place des stratégies commerciales, de gérer le paiement des opérations, de manager les équipes multiculturelles en France et à l'étranger, de rechercher des partenaires et des alliances pour élargir les zones d'influence et d'activités internationales.

# **DÉBOUCHÉS** PROFESSIONNELS

Les étudiants ont vocation à intégrer des PME pour y développer le commerce international.

Les étudiants s'insèrent très rapidement dans :

- les services export ou import ;
- le secteur du transport international;
- les services des paiements internationaux.

Ils postulent à des postes de collaborateur international, assistant commercial export, assistant manager import-export ou encore à des emplois d'acheteur international.

# **ORGANISATION** DE LA FORMATION

La formation est ouverte en alternance : contrat d'apprentissage et contrat de professionnalisation, étudiants Erasmus+, MIC.

# **PROGRAMME** PÉDAGOGIOUE

LP MCI PME

#### Maîtriser ses environnements internationaux

#### **Business environment**

- International economic and social context #
- Environnement juridique international

#### Comprendre ses marchés internationaux #

# Appréhender des contextes d'affaires internationaux

- Market analysis 🏪

- International marketing #

#### BCC 3 Analyser l'information et négocier #

#### International management and negociation

- International negociation # Intercultural management #
- Foreign languages: English for business
- + another language 👫

#### BCC 4 Maîtriser les techniques du commerce international

#### Maîtriser les techniques du commerce international

- Mécanismes monétaires, risques, techniques douanières et fiscales
- Logistique et transport

#### BCC 5 Se professionnaliser #

#### Proiet Étudiant

- Se prevaloir de la marque IAE Lille, se valoriser sur les réseaux
- Gestion de projet international ╬

#### LP MCI PME

#### BCC 6 Communiquer/marketer à l'international #

#### Management international et communication

- Relations d'affaires #
- Communication, network management, e-commerce #
- Foreign languages #

#### Participer au développement international #

#### Stratégie et développement de l'entreprise à l'international

- Indicateurs de gestion
- Stratégie et pilotage de l'entreprise à l'international #
- Connaissances des réseaux et aides à l'export

# BCC 8 Entreprendre et manager des projets #

#### Management of international projects

- Gestion de projet international (cours en anglais) #
- International mission abroad #

# BCC 5 Se professionnaliser #

#### Projet Étudiant

- Se prevaloir de la marque IAE Lille, se valoriser sur les réseaux
- Stage / Mémoire / Soutenance #